



## СИСТЕМА ВИНАГОРОД UltraDiamond

Пропонуємо Вам ознайомитись з сучасним, прибутковим та стабільним бізнесом!

Система винагород UltraDiamond розроблена таким чином, щоб кожен новий залучений до бізнесу дилер максимально швидко почав отримувати прибуток. Вона сприяє постійному розширенню дилерської групи, сформованої завдяки Вашим зусиллям, та гарантує Вам прибутковий та стабільний бізнес, що потребує мінімум уваги.

Система винагород передбачає 4 основні види прибутку:

1

### ОТРИМАЙТЕ МАКСИМАЛЬНИЙ ПРИБУТОК ВІД ПРОДАЖУ!

20%

Дилери мають можливість купувати у Компанії продукцію зі знижкою у 20% від рекомендованої роздрібною ціни. Оскільки вона не є фіксованою та обов'язковою для дотримання дилерами, розмір цього виду прибутку залежатиме лише від Вашого підприємницького хисту.

2

### ВИ БУДУЄТЕ ВЛАСНИЙ БІЗНЕС – МИ ВИНАГОРОДЖУЄМО!

10%

15%

20%

Залучайте до бізнесу нових дилерів та отримуйте винагороду у вигляді відсотку від їх стартового внеску, який складає 10 одиниць продукції.

Винагорода за запрошення	10%	15%	20%
Персонально запрошені дилери протягом місяця, осіб	1-4	5-9	≥ 10

3

### ОТРИМАЙТЕ МАКСИМУМ ВІД ОБЕРТУ ВАШОЇ ГРУПИ!

45%

Цей вид винагороди є основним і найбільш прибутковим в системі винагород UltraDiamond. Важливо зауважити, що Компанія не встановлює обмежень щодо максимальної суми разової виплати по цьому виду винагороди. Це справедливий підхід, який гарантує Вам максимальну винагороду за результат діяльності дилерської групи, яку Ви допомогли створити.

Покоління	Винагорода від оборту
1	20%
2	10%
3	5%
4	4%
5	3%
6	2%
7	1%
Максимальний відсоток	<b>45%</b>

Покоління – це відображення послідовності, у якій були залучені нові дилери.

Наприклад, Вашим першим поколінням будуть дилери, залучені особисто Вами (вони, відповідно, вказують Вас у пункті 5.7 дилерського договору). Вашим другим поколінням будуть дилери, які залучені дилерами Вашого першого покоління, і так далі.

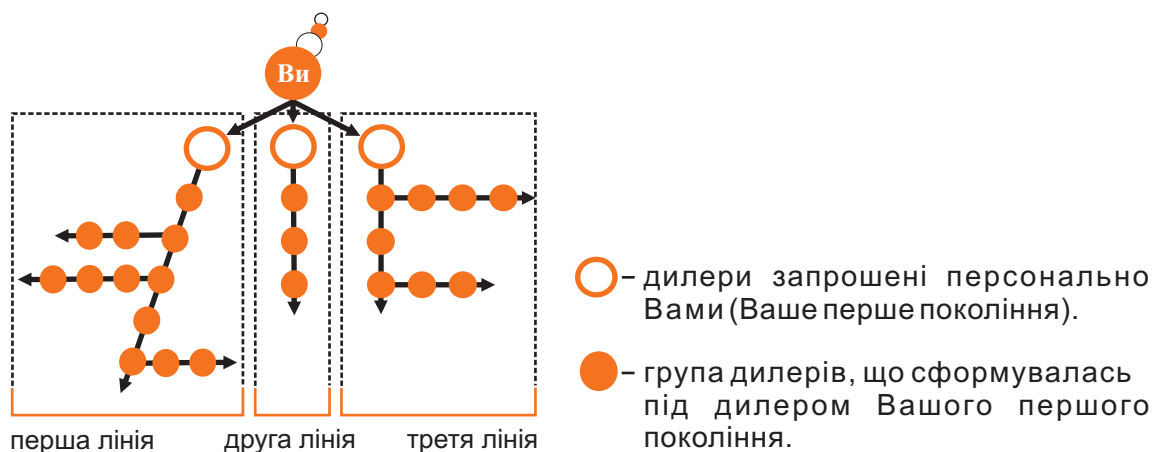
Оберт групи – це сумарний обсяг продукції, придбаний у Компанії Вашою дилерською групою на протязі місяця (у грошовому вираженні). Оберт групи підсумовується щомісячно та окремо по кожному з поколінь.

Окрім винагороди від оборту Ви маєте можливість постійно підвищувати свій статус у бізнесі, піднімаючись на новий рівень, та отримувати відповідну винагороду:

Рівень	Умова досягнення рівня (оборот по одній з ліній, грн/міс)	Додаткові умови	Винагорода за досягнення рівня, грн
1	10 000		200
2	20 000		400
3	40 000		800
4	80 000		1 600
5	100 000		2 000
6	100 000	протягом 3-х місяців	6 000
7	100 000	протягом 6-ти місяців	12 000
8	100 000	протягом 12-ти місяців	24 000
9	200 000		4 000
10	200 000	протягом 3-х місяців	12 000
11	200 000	протягом 6-ти місяців	24 000
12	200 000	протягом 12-ти місяців	48 000
13	3 лінії 8 рівня	протягом 3-х місяців	18 000
14	3 лінії 8 рівня	протягом 6-ти місяців	36 000
15	3 лінії 8 рівня	протягом 12-ти місяців	72 000
16	6 ліній 8 рівня	протягом 3-х місяців	36 000
17	6 ліній 8 рівня	протягом 6-ти місяців	72 000
18	6 ліній 8 рівня	протягом 12-ти місяців	144 000
19	9 ліній 8 рівня	протягом 3-х місяців	54 000
20	9 ліній 8 рівня	протягом 6-ти місяців	108 000
21	9 ліній 8 рівня	протягом 12-ти місяців	216 000
22	12 ліній 8 рівня	протягом 3-х місяців	72 000
23	12 ліній 8 рівня	протягом 6-ти місяців	144 000
24	12 ліній 8 рівня	протягом 12-ти місяців	288 000

Компанією також передбачені більш високі рівні та відповідні винагороди за їх досягнення. Вони будуть офіційно оголошені одразу після досягнення 24-го рівня першим з дилерів.

Лінія – це дилерська група, яка сформувалась під одним з дилерів Вашого першого покоління. Важливо зауважити, що структура лінії не має обмежень за поколіннями, шириною чи кількістю дилерів.



Оберт по лінії – це сума персональних обертів кожного з дилерів лінії (у грошовому вираженні).

Щомісяця, Ваш власний оберт може бути "приєднаний" (доданий у якості статистичного даного, що береться у розрахунок) до однієї з існуючих ліній (за Вашим власним вибором). У разі відсутності Вашого побажання (письмової заяви) щодо приєднання до конкретної лінії, Компанія приєднуватиме Ваш власний оберт до лінії з найбільшим оборотом.

При досягненні нового рівня Ви отримуєте офіційне підтвердження від Компанії. Починаючи з наступного дня після підтвердження нового рівня результат діяльності Ваших ліній буде зараховано на користь наступного рівня.

Система рівнів передбачає лише зростання. Досягнувши певного рівня Ви не матимете можливості повернутись на попередній рівень. Подвійна виплата винагороди за один і той же рівень не можлива.

Дотримання оборту протягом періоду в 3, 6 чи 12 місяців (стосується будь-якого з рівнів) не є обов'язковим у випадку дострокового досягнення еквівалентного грошового оборту, який має бути забезпечений за вказаний статистичний період. Наприклад, якщо дилер 7-го рівня забезпечує грошовий оберт у розмірі 1 200 000 грн. (100 000 грн. x 12 місяців) за період менший ніж 12 місяців, він все одно отримує статус 8 рівня і відповідну винагороду.

Компанією також передбачені додаткові винагороди для дилерів, які демонструватимуть визначні досягнення у розвитку власного бізнесу (туристичні путівки, екстремальний відпочинок та інші цінні подарунки).

## УМОВИ НАРАХУВАННЯ ТА ПОРЯДОК ВИПЛАТИ ВИНАГОРОД

Компанія розробила гнучку систему кваліфікації, яка надає дилеру можливість обирати найбільш зручний спосіб її досягнення.

Для участі у винагородах 3-го та 4-го виду необхідно обов'язково виконувати одну з кваліфікаційних вимог:

Персонально запрошені дилери протягом місяця, осіб	Персональний викуп продукції протягом місяця, од	Участь у винагородах 3-го та 4-го виду
3	0	100%
1	5	100%
0	≥10	100%
0	5-9	50%

Виплата винагород, розрахованих за статистичний місяць, здійснюється кожного наступного місяця з 1 по 10 число. Кошти виплачуються у безготівковій формі на вказаний у дилерському договорі рахунок. Якщо дилер не є юридичною особою (фізичною особою-підприємцем), він користуватиметься нарахованою винагородою у якості знижки на продукцію при подальших розрахунках з Компанією.

## ЯК РОЗРАХУВАТИ ВЛАСНИЙ ПРИБУТОК?

Перш ніж навести приклад конкретних розрахунків зосереджуємо Вашу увагу на важливих моментах побудови бізнесу з нашою Компанією.

Можливості, які надає система винагород UltraDiamond, дозволяють швидко досягти високого рівня прибутку. Цей факт усвідомлює майже кожен новий дилер, запрошений до бізнесу особисто Вами. Як наслідок, Ваші власні зусилля щодо побудови бізнесу, будуть примножуватись з кожним новим дилером, залученим до бізнесу.

Наведені нижче приклади розрахунку прибутку є наближеними, оскільки в них не враховані особисті здібності кожного з дилерів.

Припустимо, що протягом місяця Ви запросили до бізнесу ще 5-х дилерів. У такому випадку Ваш місячний прибуток становитиме:

1. За умови реалізації 10 одиниць продукції по рекомендованій роздрібній ціні Ви отримуєте:

$$10 \text{ од} \times 50 \text{ грн} = 500 \text{ грн}$$

2. Винагорода від стартових внесків становитиме:

$$(10 \text{ од} \times 200 \text{ грн}) \times 15\% = 300 \text{ грн}$$

$$300 \text{ грн} \times 5 \text{ осіб} = 1500 \text{ грн}$$

3. Винагорода від оборту Вашого першого покоління становитиме:

$$2000 \text{ грн} (10 \text{ од} \times 200 \text{ грн}) \times 5 \text{ осіб} = 10\,000 \text{ грн}$$

$$10\,000 \text{ грн} \times 20\% = 2000 \text{ грн}$$

Підсумовуючи окремі види винагород отримуємо результат за місяць:

$$500 \text{ грн} + 1500 \text{ грн} + 2000 \text{ грн} = 4000 \text{ грн}$$

Якщо Ви більше не залучатимете до бізнесу нових дилерів, Ваш мінімальний річний результат становитиме:

$$2500 \text{ грн} (500 \text{ грн} + 2000 \text{ грн}) \times 12 \text{ місяців} = 30\,000 \text{ грн}$$

Але, припустимо, що Ви приділятимете вільний, від основної діяльності, час розвитку бізнесу і щомісяця залучатимете до команди ще по 5 нових дилерів. Загалом це 60 нових дилерів за рік у Вашому першому поколінні. За таких умов через рік Ваш прибуток складатиме приблизно:

1. Винагорода від стартових внесків з розрахунку на рік складатиме:

$$1500 \text{ грн} \times 12 \text{ місяців} = 18\,000 \text{ грн}$$

2. Винагорода від оборту Вашого першого покоління на рік становитиме:

$$60 \times 10 \text{ од} = 600 \text{ од}$$

$$600 \text{ од} \times 200 \text{ грн} = 120\,000 \text{ грн}$$

$$120\,000 \text{ грн} \times 20\% = 24\,000 \text{ грн}$$

$$24\,000 \text{ грн} \times 12 \text{ місяців} = 288\,000 \text{ грн}$$

Наведемо останній і найбільш ймовірний приклад прогнозування та розрахунку прибутку. За умови, що дилери, яких Ви залучили до бізнесу особисто, протягом року залучать до співпраці ще по 5 осіб кожен (один дилер більш ніж за 2 місяці). Розрахунок прибутку виглядатиме наступним чином:

1. Кількість осіб та оберт у першому поколінні:

$$60 \text{ осіб} \times 10 \text{ од} = 600 \text{ од}$$

$$600 \text{ од} \times 200 \text{ грн} = 120\,000 \text{ грн}$$

2. Кількість осіб та оберт у другому поколінні:

$$60 \text{ осіб} \times 5 = 300 \text{ осіб}$$

$$300 \text{ осіб} \times 10 \text{ од} = 3000 \text{ од}$$

$$3000 \text{ од} \times 200 \text{ грн} = 600\,000 \text{ грн}$$

За таких умов, Ваш місячний прибуток від оборту дилерської групи, сформованої завдяки Вашим зусиллям, складатиме:

$$120\,000 \text{ грн} \times 20\% + 600\,000 \text{ грн} \times 10\% = 84\,000 \text{ грн}$$

Річний прибуток:

$$84\,000 \text{ грн} \times 12 \text{ місяців} = 1\,008\,000 \text{ грн}$$

Саме так працює система винагород UltraDiamond.

І це лише початок!



UltraDiamond™

Україна, 03110  
м. Київ, вул. Клименко, 25, офіс № 256  
Телефон: + 38 (044) 361-83-23  
Факс: + 38 (044) 498-02-82  
info@ultra-diamond.com  
www.ultra-diamond.com